IL MERCATO DEL CREDITO PMI CON FOCUS SUL P2P LENDING

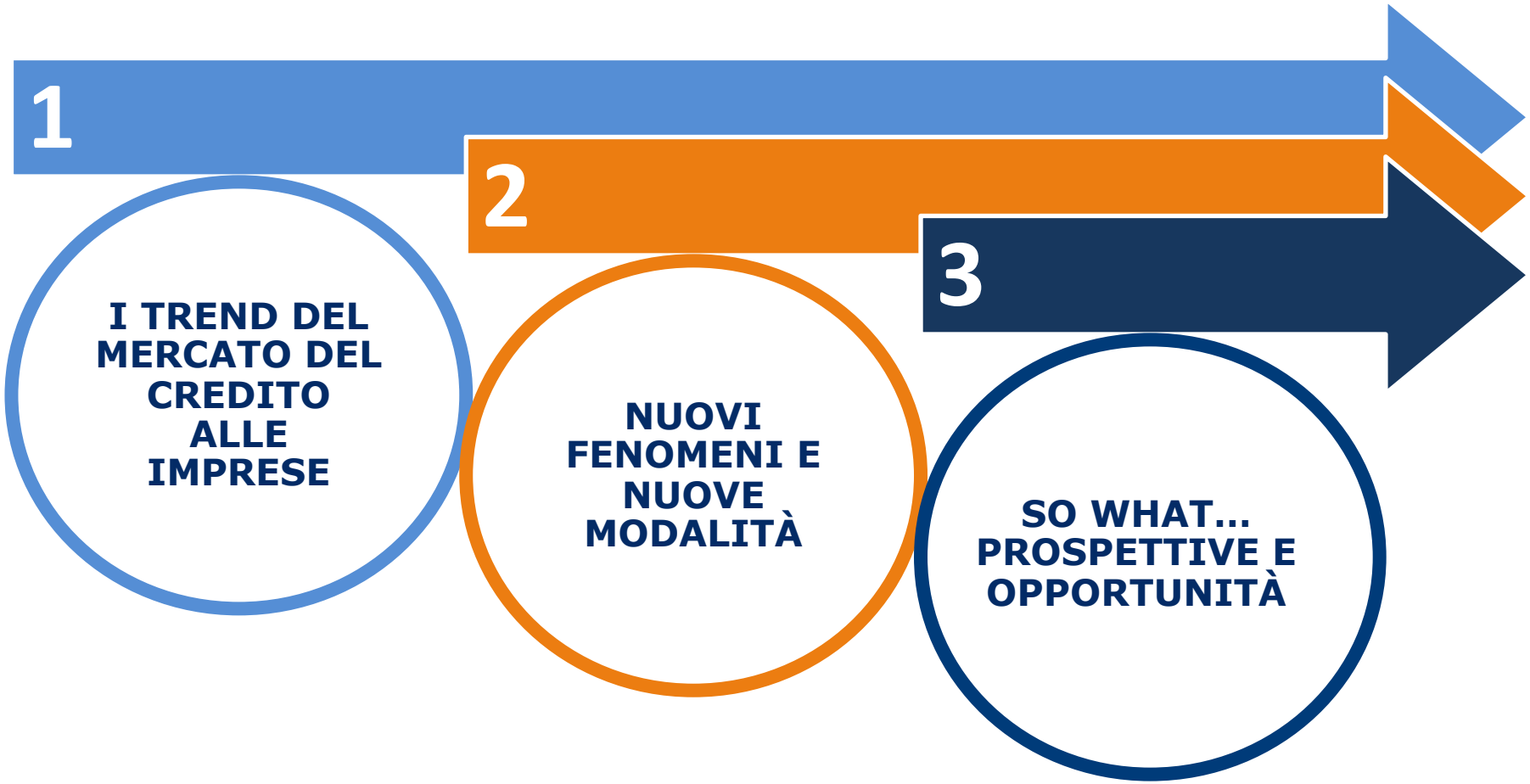
Vito Antonio Furio
Credit Union, Local Bank and Guarantee Consortium Market Director

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

ConFedart SERVIZI

CRIF Together to the next level

Speech Journey



©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

CRIF INFORMATION CORE
Il patrimonio informativo del gruppo CRIF

Dati proprietari CRIF

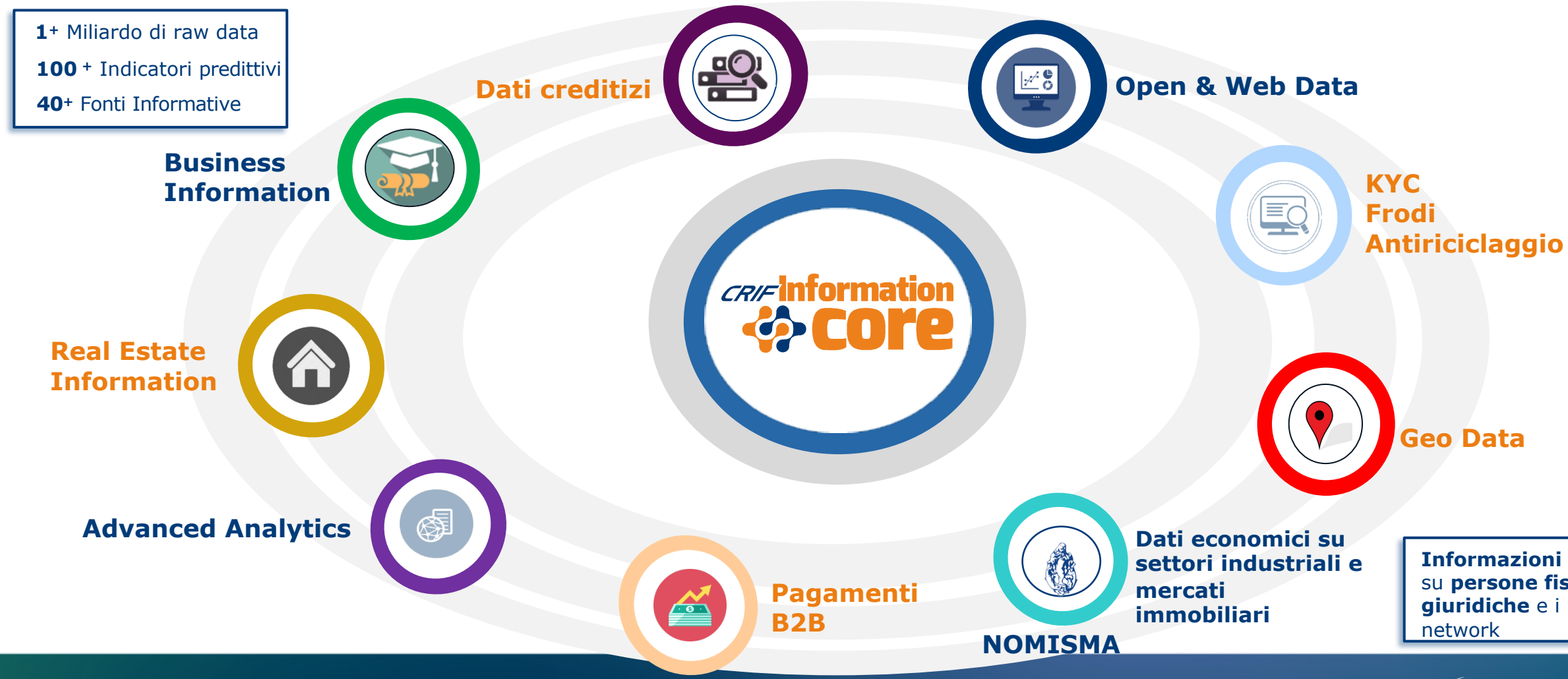
Fonti integrate

I TREND DEL MERCATO DEL CREDITO ALLE IMPRESE

1+ Miliardo di raw data

100 + Indicatori predittivi

40+ Fonti Informative



Informazioni presenti su **persone fisiche e giuridiche** e i loro network

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

ConFedart SERVIZI

CRIF Market Outlook

CRIF Together to the next level

Barometro CRIF delle interrogazioni relative alle richieste di valutazione e rivalutazione dei crediti da parte delle imprese

I TREND DEL MERCATO DEL CREDITO ALLE IMPRESE

Nel III trimestre 2019 rallentano le richieste di valutazione e rivalutazione dei crediti presentate dalle imprese italiane

Fonte: EURISC, il Sistema di Informazioni Creditizie di CRIF, dati aggiornati a settembre 2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

ConFedart SERVIZI

CRIF Market Outlook

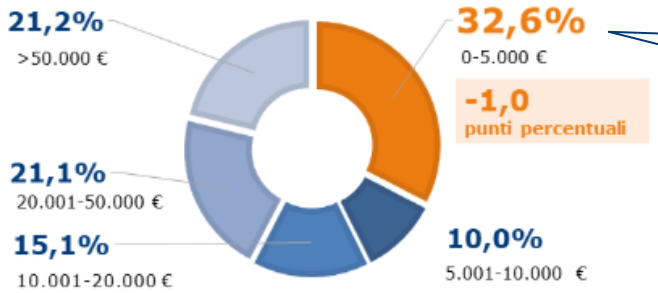
CRIF Together to the next level

Barometro CRIF delle interrogazioni relative alle richieste di valutazione e rivalutazione dei crediti da parte delle imprese: analisi importo medi richiesti

Diminuisce anche l'importo medio richiesto, che fa segnare il valore più contenuto degli ultimi 6 anni.

- **Imprese individuali > 27.469 Euro**
- **Società di capitale > 95.562 Euro**

Fasce d'importo
Gennaio-Settembre 2019



1/3 delle richieste ha un importo **inferiore 5.000 Euro**

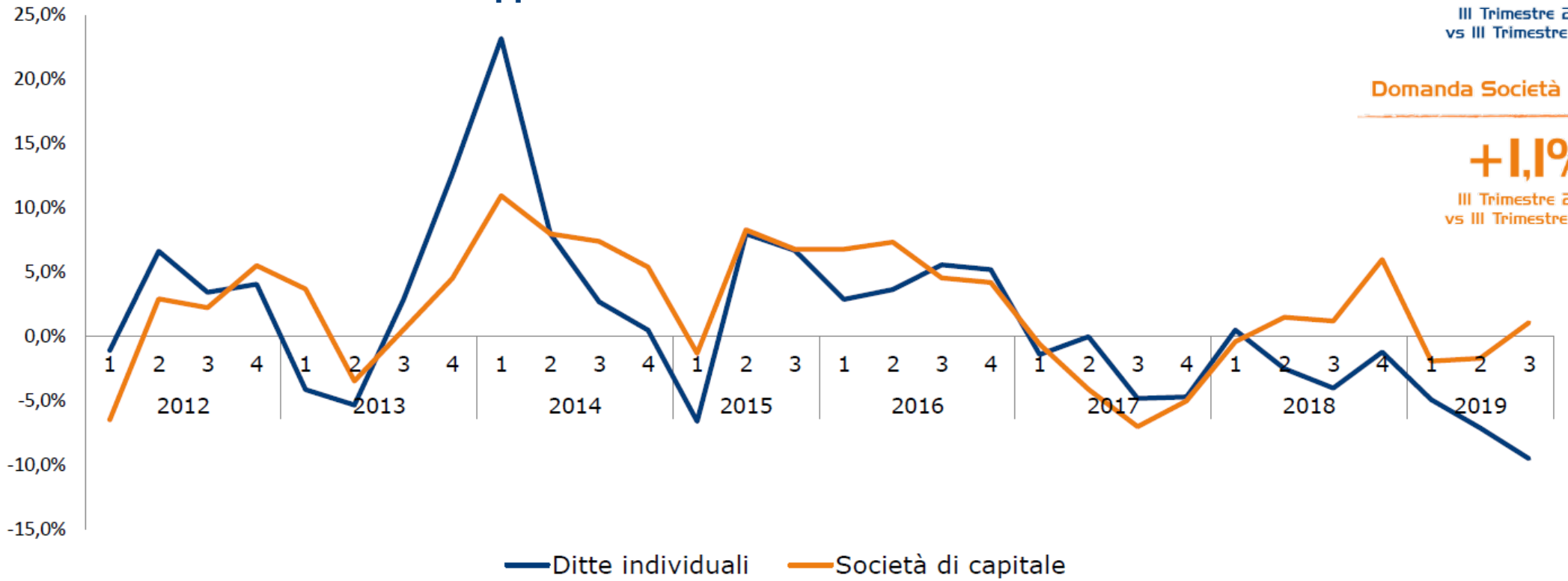
Fonte: EURISC, il Sistema di Informazioni Creditizie di CRIF, dati aggiornati a settembre 2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Barometro CRIF delle interrogazioni relative alle richieste di valutazione e rivalutazione dei crediti da parte delle imprese

I TREND DEL MERCATO DEL CREDITO ALLE IMPRESE

Diverso andamento delle richieste da parte delle Imprese Individuali e delle Società capitali, con le prime che fanno segnare un pesante calo non compensato dalla confortante seppur modesta crescita delle Società.



Domanda Imprese Individuali

-9,5%

III Trimestre 2019
vs III Trimestre 2018

Domanda Società di capitale

+1,1%

III Trimestre 2019
vs III Trimestre 2018

Fonte: EURISC, il Sistema di Informazioni Creditizie di CRIF, dati aggiornati a settembre 2019

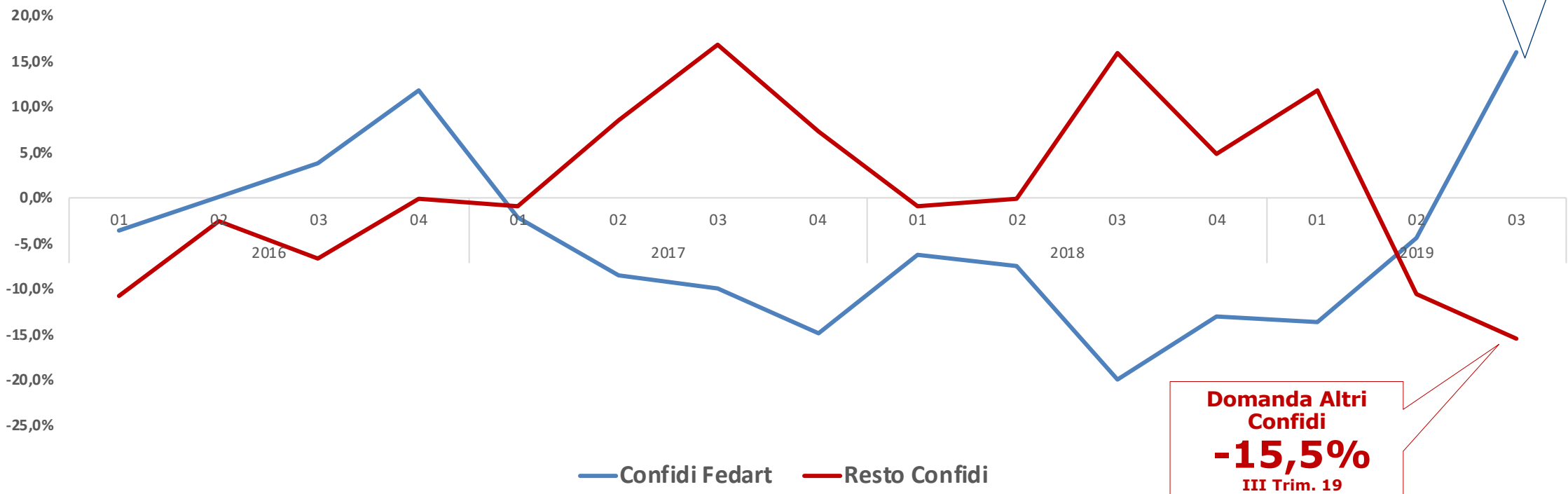
©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Barometro CRIF delle interrogazioni relative alle richieste di valutazione e rivalutazione dei crediti Confidi: Spaccato Confidi – Confidi Fedart

I TREND DEL MERCATO DEL CREDITO ALLE IMPRESE

Le richieste di credito presentate dalla rete Confidi FEDART presentano un andamento opposto rispetto agli altri confidi italiani

Domanda Confidi Fedart
+16,0%
III Trim. 19
Vs
III Trim. 18

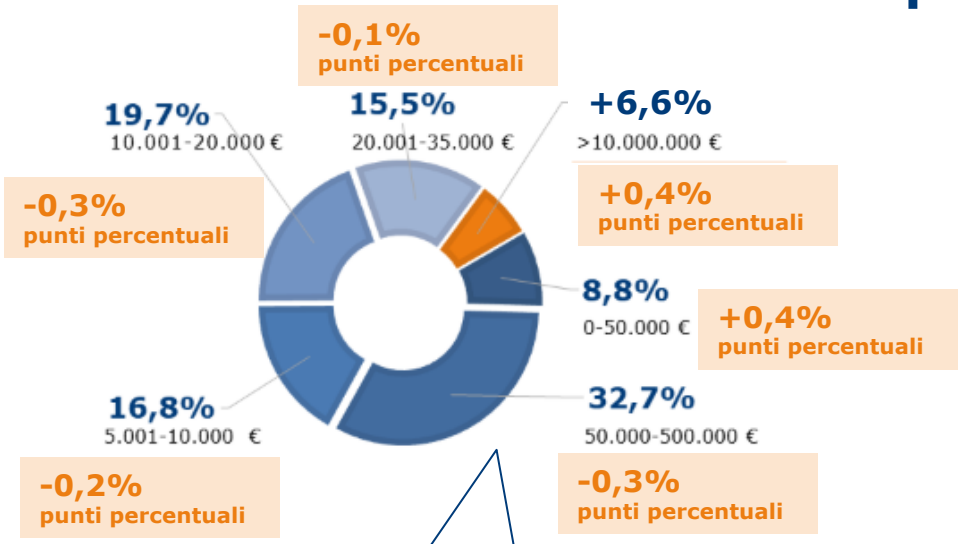


Domanda Altri Confidi
-15,5%
III Trim. 19
Vs
III Trim. 18

Fonte: EURISC, il Sistema di Informazioni Creditizie di CRIF, dati aggiornati a settembre 2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Barometro CRIF delle interrogazioni relative alle richieste di valutazione e rivalutazione dei crediti da parte delle imprese: analisi importo medi richiesti

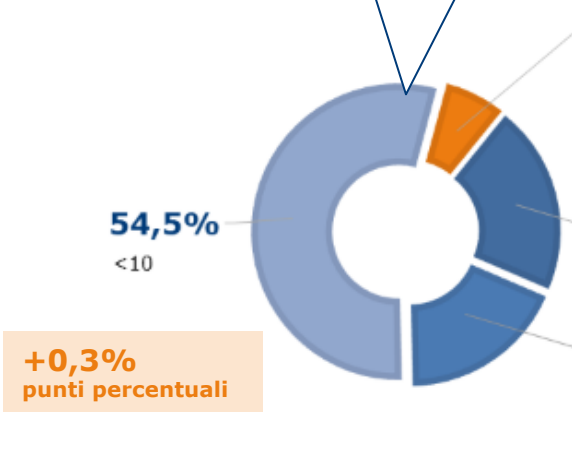


1/3 delle richieste è effettuata da micro imprese con fatturato compreso **tra 50.000-500.000 Euro**

Classi di fatturato

Gennaio-Settembre 2019

1/2 delle richieste è effettuata da imprese con **oltre 10 anni di attività**



Anni in attività

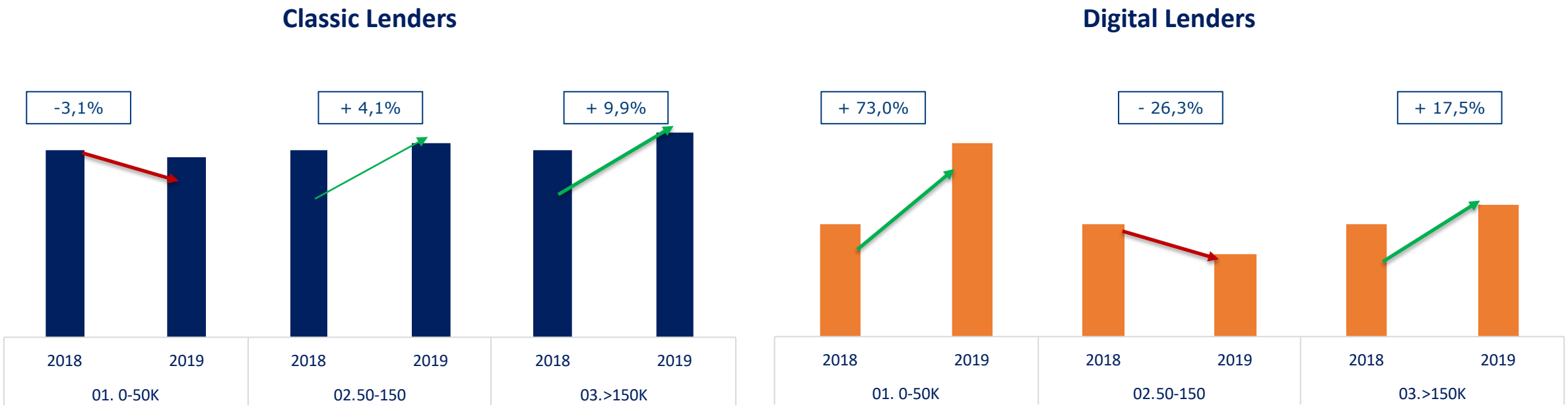
Gennaio-Settembre 2019

Fonte: EURISC, il Sistema di Informazioni Creditizie di CRIF, dati aggiornati a settembre 2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Lenders «tradizionali» vs «digital»

CONTRATTI RICHIESTI



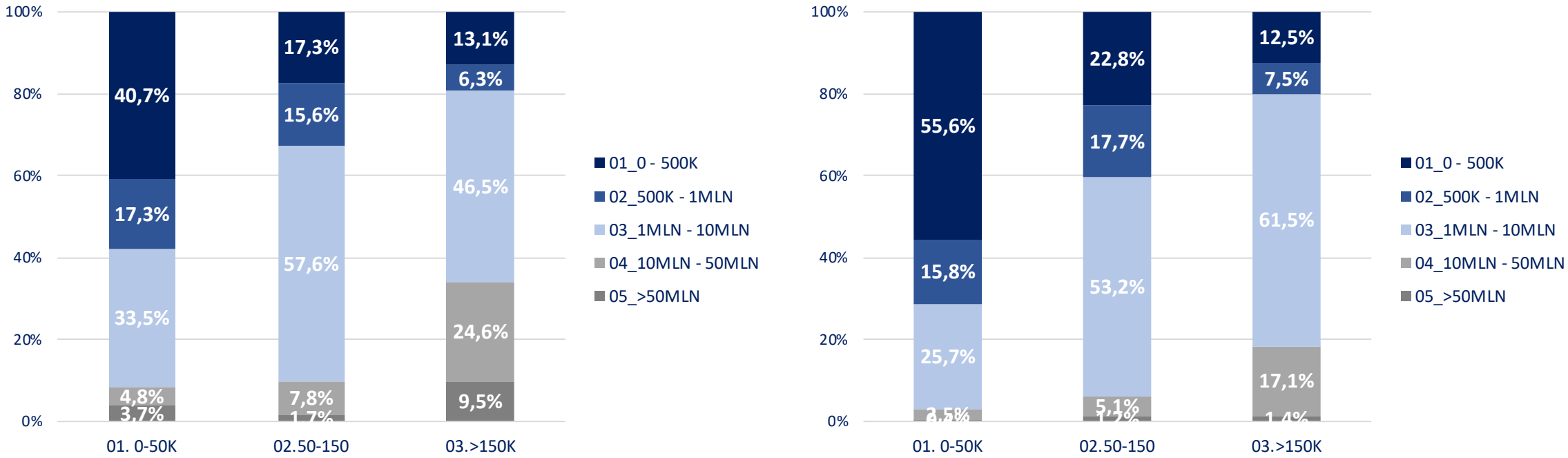
- Per il comparto Digital Lenders si nota un'aumento esponenziali del numero delle richieste per il primo cluster (0-50K).
- Analizzando lo stesso cluster sul comparto Classico invece si ha una riduzione del numero delle richieste.

Fonte: EURISC, il SIC di CRIF, dati aggiornati al 01/07/2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Lenders «tradizionali» vs «digital»

CLASSI DI FATTURATO



Per entrambi in canali in analisi si hanno le seguenti evidenze:

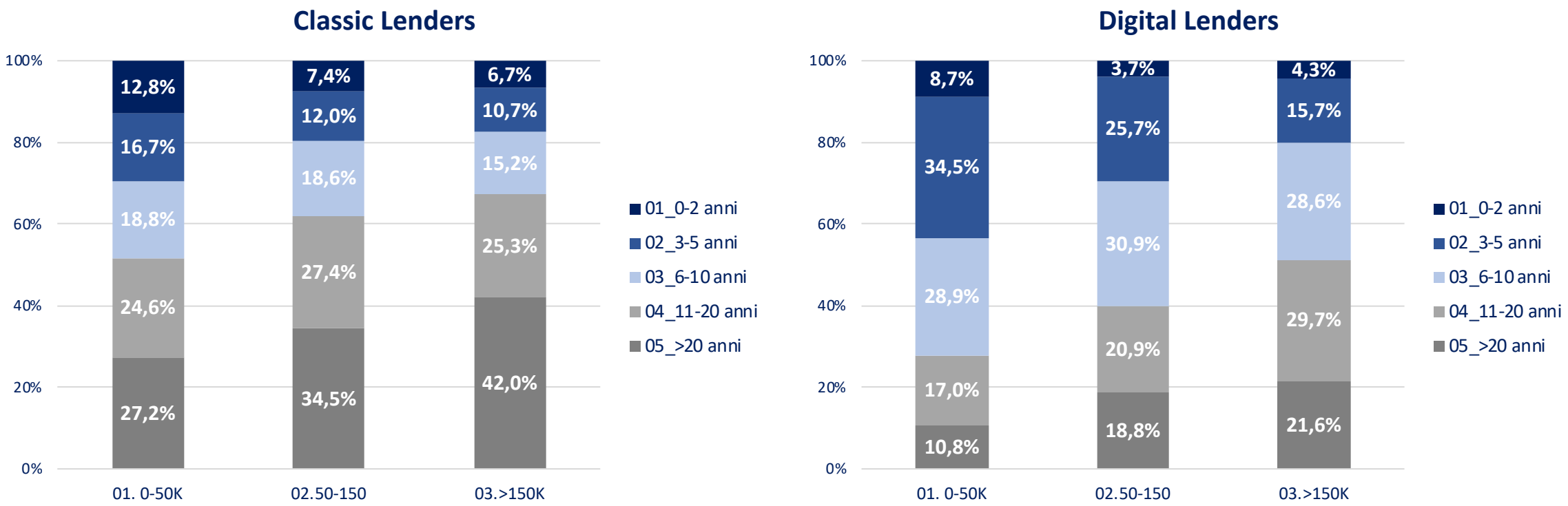
- Riguardo cluster «**0-50K**» oltre il 40% delle aziende hanno fatturato inferiore ai 500K.
- Sul cluster «**50–150K**» oltre il 50% delle aziende hanno fatturato tra 1MLN e 10MLN.
- Nell'ultimo cluster «**>150K**» oltre l'80% delle posizioni sono aziende con fatturato superiore a 1MLN.

Fonte: EURISC, il SIC di CRIF, dati aggiornati al 01/07/2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Lenders «tradizionali» vs «digital»

ANNI DI ATTIVITÀ



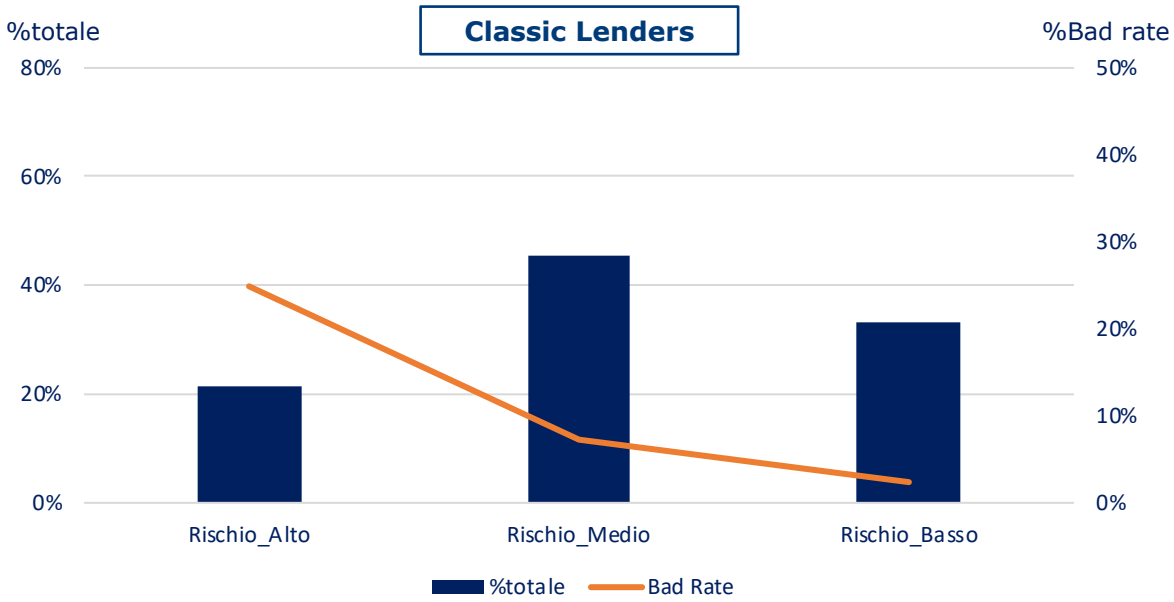
- Per entrambi i comparti in analisi suddivisi nei relativi cluster di importo emerge che vi è una quota residuale di imprese ''giovani'', ovvero attive sul mercato da meno di 2 anni.

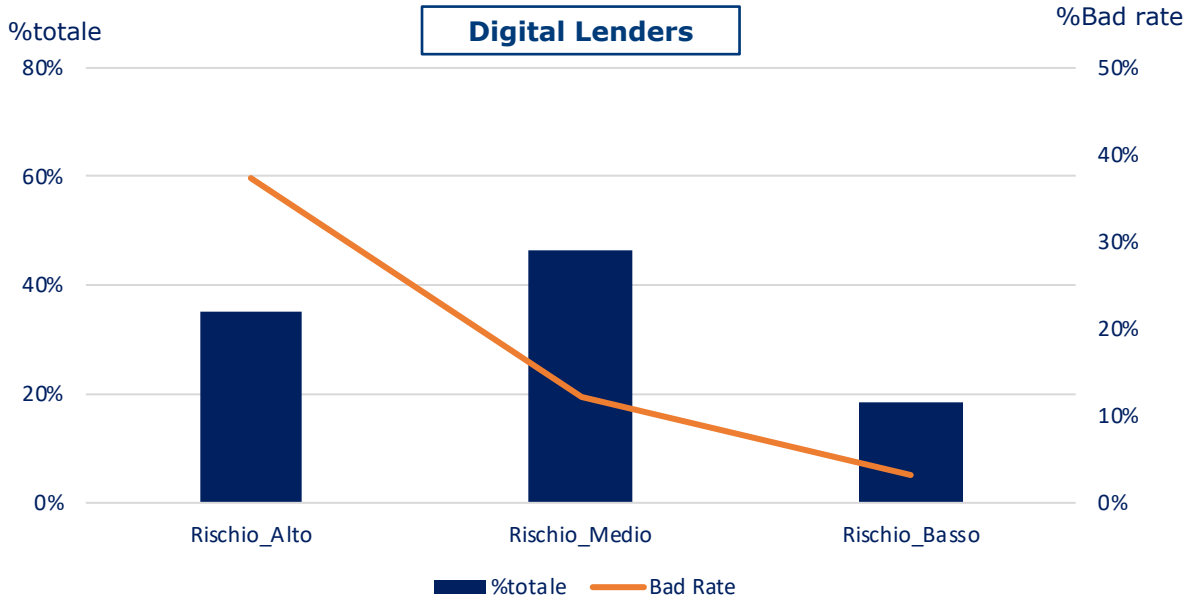
Fonte: EURISC, il SIC di CRIF, dati aggiornati al 01/07/2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Lenders «tradizionali» vs «digital»

RISCHIOSITÀ – AREE DI RISCHIO Cluster 0-50K





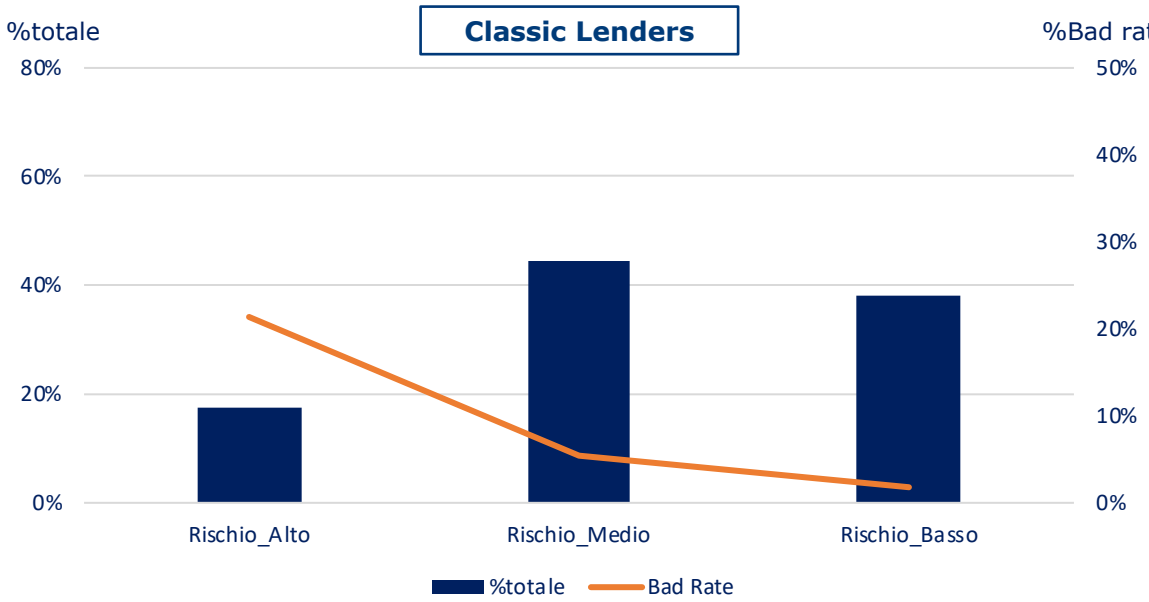
- Il comparto Digital Lenders è mediamente più rischioso della controparte.

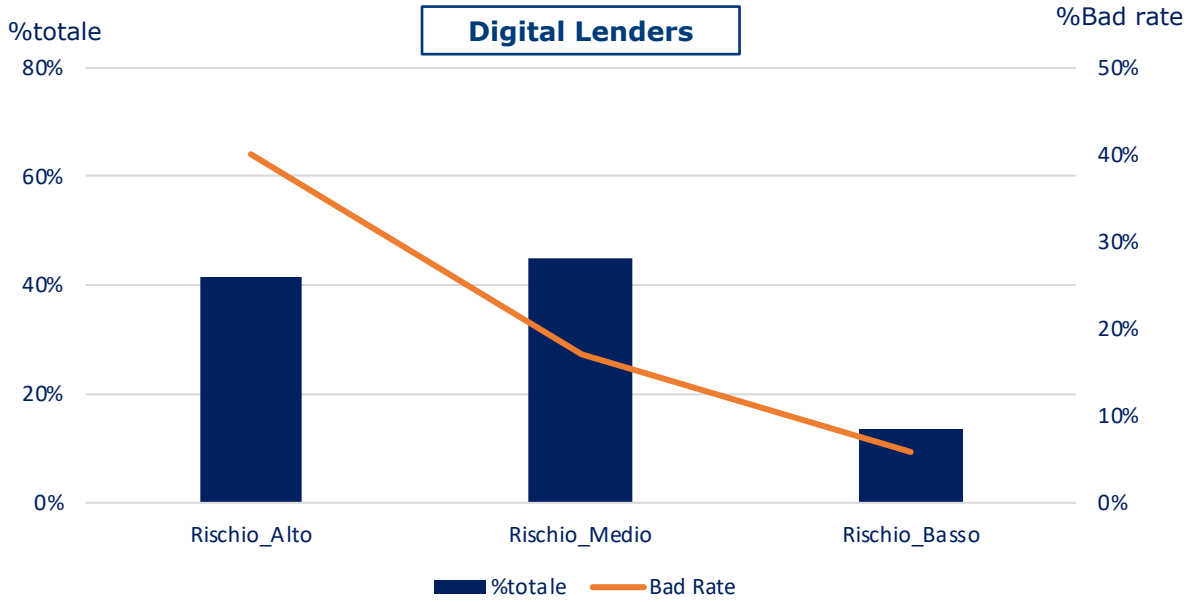
Fonte: EURISC, il SIC di CRIF, dati aggiornati al 01/07/2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Lenders «tradizionali» vs «digital»

RISCHIOSITÀ – AREE DI RISCHIO Cluster 50-150K





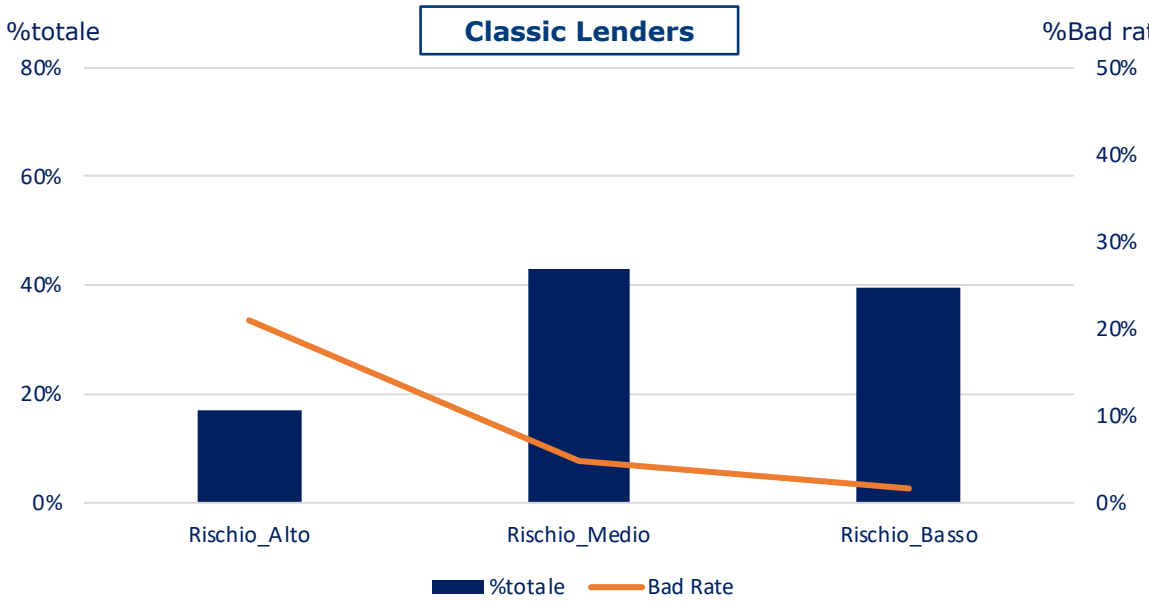
- Il comparto Digital Lenders è mediamente più rischioso della controparte.

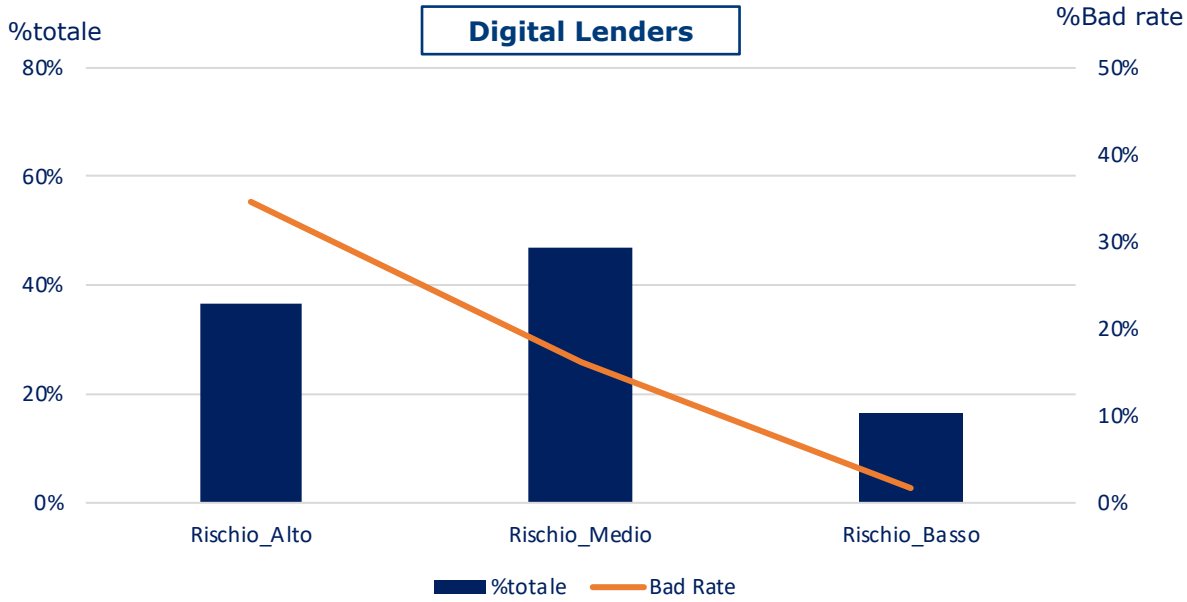
Fonte: EURISC, il SIC di CRIF, dati aggiornati al 01/07/2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Lenders «tradizionali» vs «digital»

RISCHIOSITÀ – AREE DI RISCHIO Cluster >150K





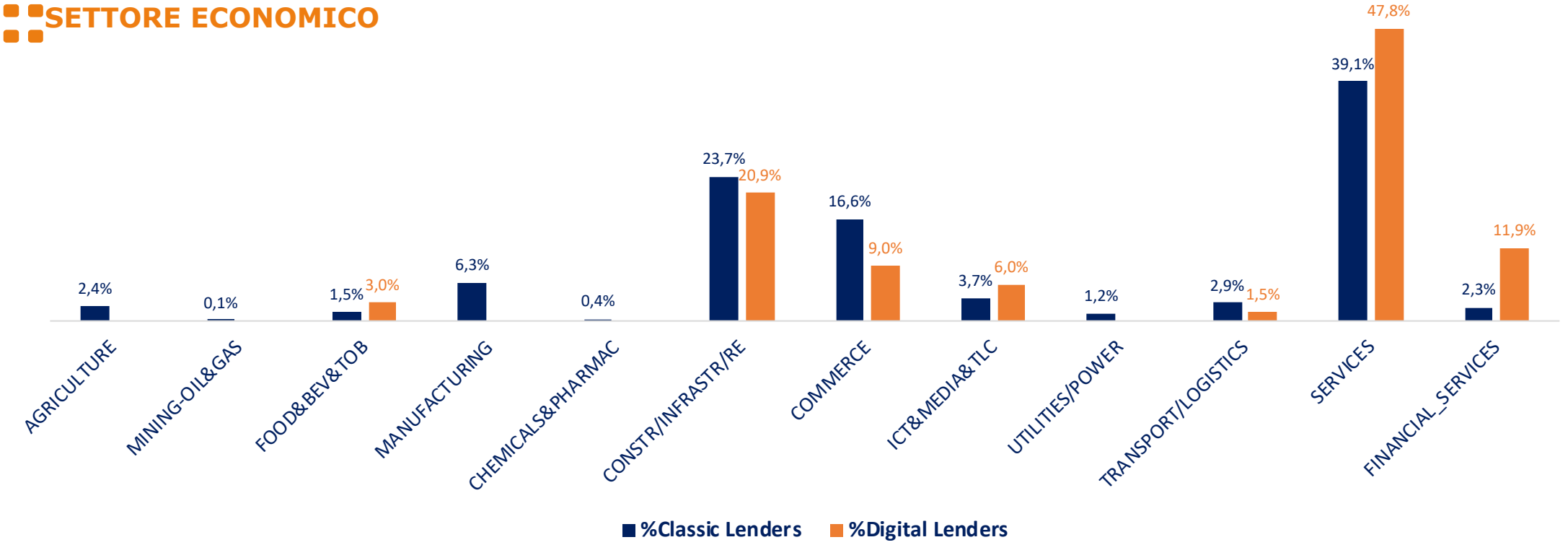
- Il comparto Digital Lenders è mediamente più rischioso della controparte.

Fonte: EURISC, il SIC di CRIF, dati aggiornati al 01/07/2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Lenders «tradizionali» vs «digital»

SETTORE ECONOMICO



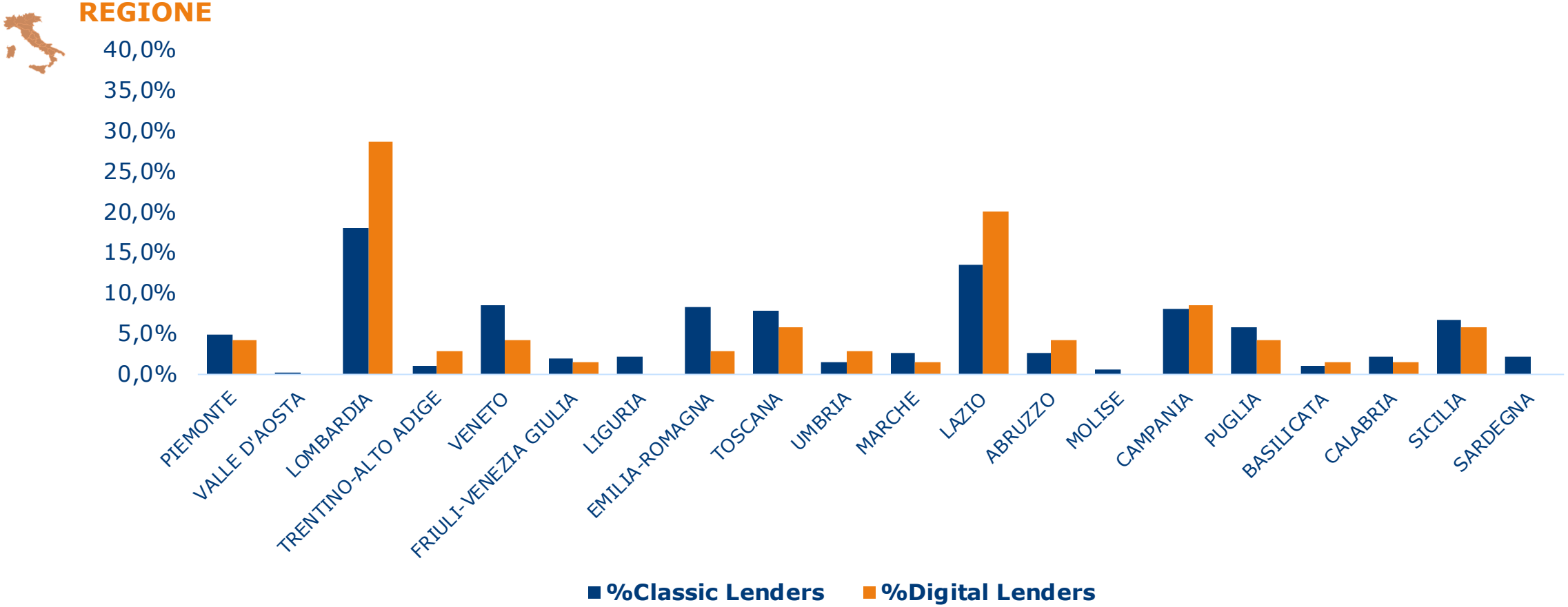
- Per entrambi i comparti **non vi sono particolari differenze** riguardo il settore economico in cui operano.
- Un discostamento di operatività si può riscontrare nelle imprese che si rivolgono al canale **digital**, le quali registrano una concentrazione maggiore nel settore dei **Servizi** rispetto la controparte.

Fonte: EURISC, il SIC di CRIF, dati aggiornati al 01/07/2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Lenders «tradizionali» vs «digital»

REGIONE



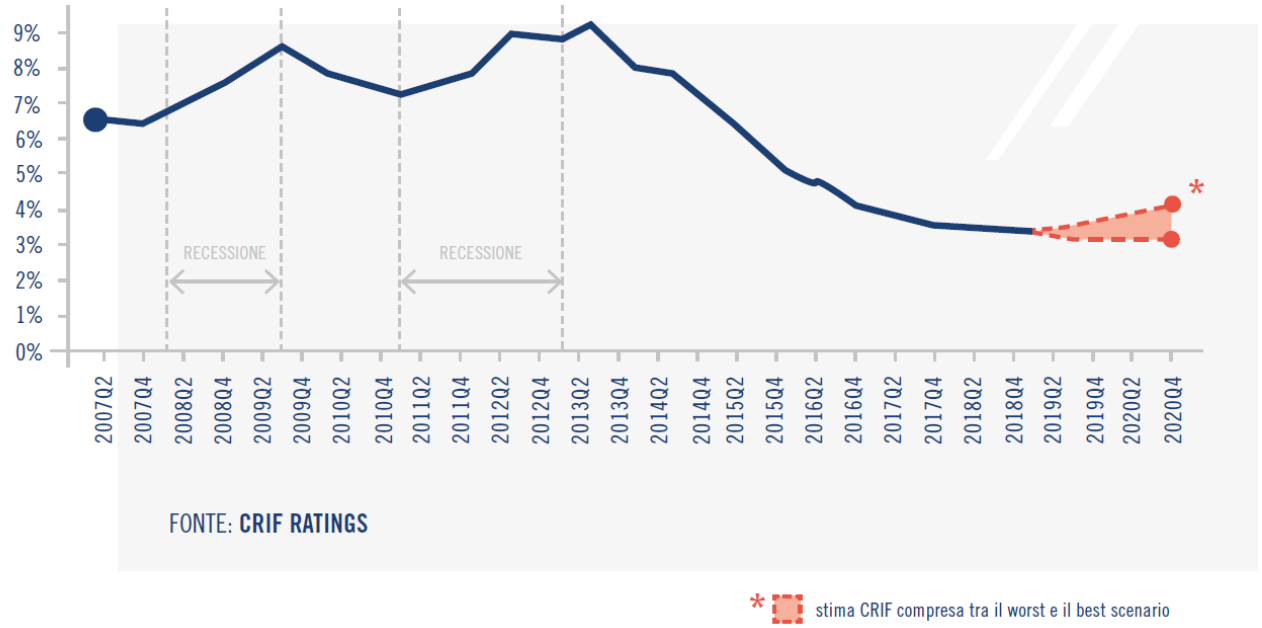
- Anche per ciò che riguarda la distribuzione delle regioni non vi sono particolari differenze, se non per il comparto «**Digital lender**» che presentano una presenza maggiore nelle regioni Lazio e Lombardia.

Fonte: EURISC, il SIC di CRIF, dati aggiornati al 01/07/2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

TASSI DI DEFAULT - IMPRESE

// TASSO DI DEFAULT A 12 MESI - IMPRESE NON FINANZIARIE ITALIANE



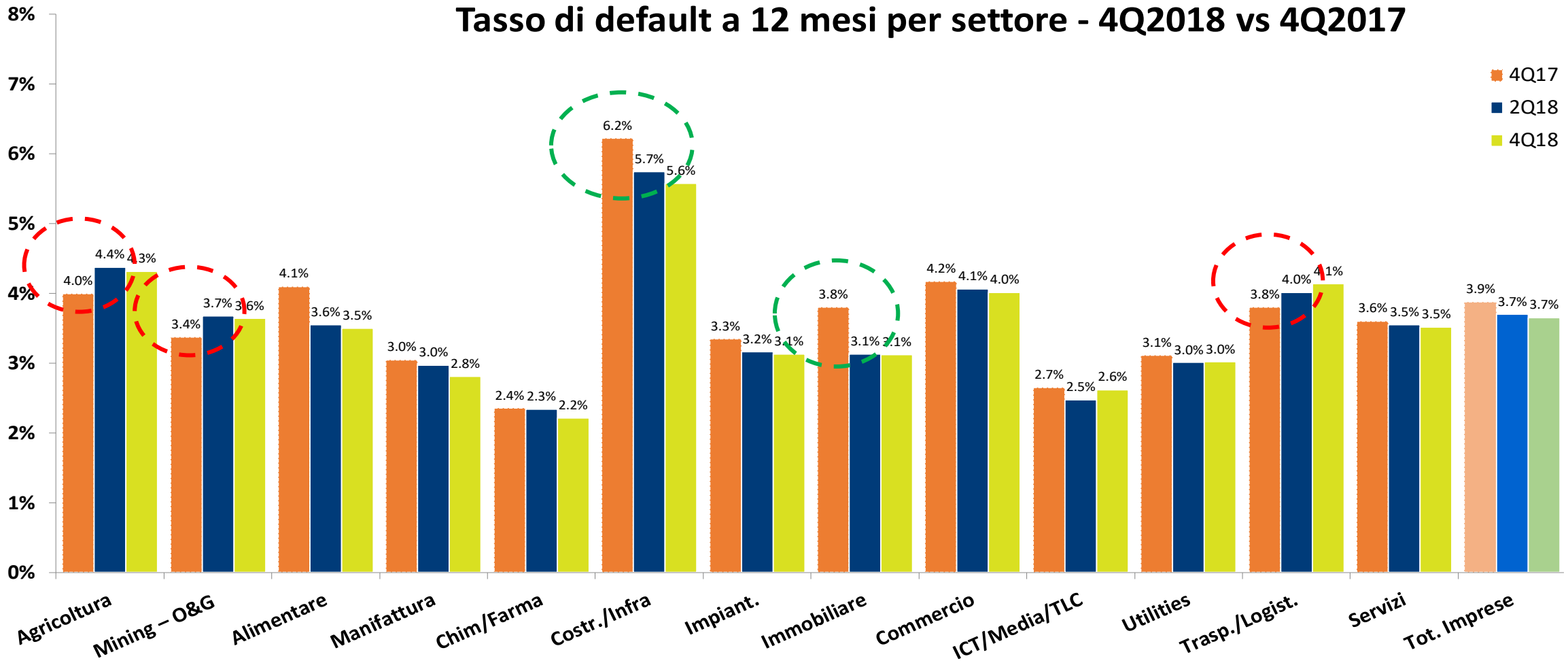
3,7%
tasso di default a dicembre 2018

Per il biennio 2019-2020 il tasso di default delle imprese non finanziarie italiane si stabilizzerà assestandosi tra il 3,3 e il 3,9%

Fonte: Corporate Credit Outlook CRIF Ratings, settembre 2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Nel 2018 alcuni settori mostrano segnali di inversione



Fonte: Corporate Credit Outlook CRIF Ratings, settembre 2019

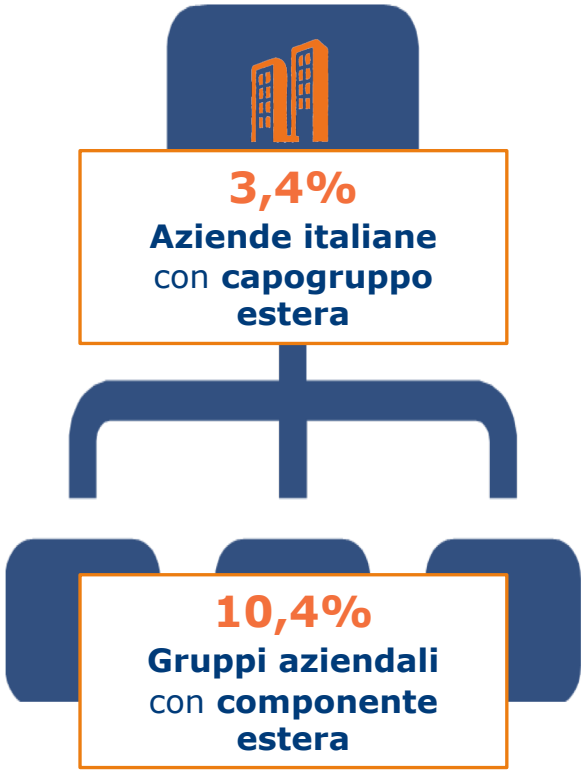
©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

LE IMPRESE SONO SEMPRE PIÙ CONNESSE E RAMIFICATE, NUOVE DIMENSIONI DI ANALISI OLTRE IL RISCHIO

Top 10

Paesi di appartenenza società capogruppo estere

1. Regno Unito
2. Svizzera
3. Germania
4. Lussemburgo
5. Stati Uniti
6. Paesi Bassi
7. Francia
8. Cina
9. Spagna
10. Austria



Titolare Effettivo: chi è costui?

PIATTAFORMA CRIF KYC «MORE»

CRIF Information Core

Fonte: CRIF, settembre 2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

ConFedart Servizi

CRIF Market Outlook

CRIF Together to the next level

SCONTO FATTURE: il P2P lending italiano

I volumi erogati dal segmento sconto fatture segnano un nuovo record nel secondo trimestre dell'anno.

Il campione composto dai primi 4 player e comprende quattro piattaforme

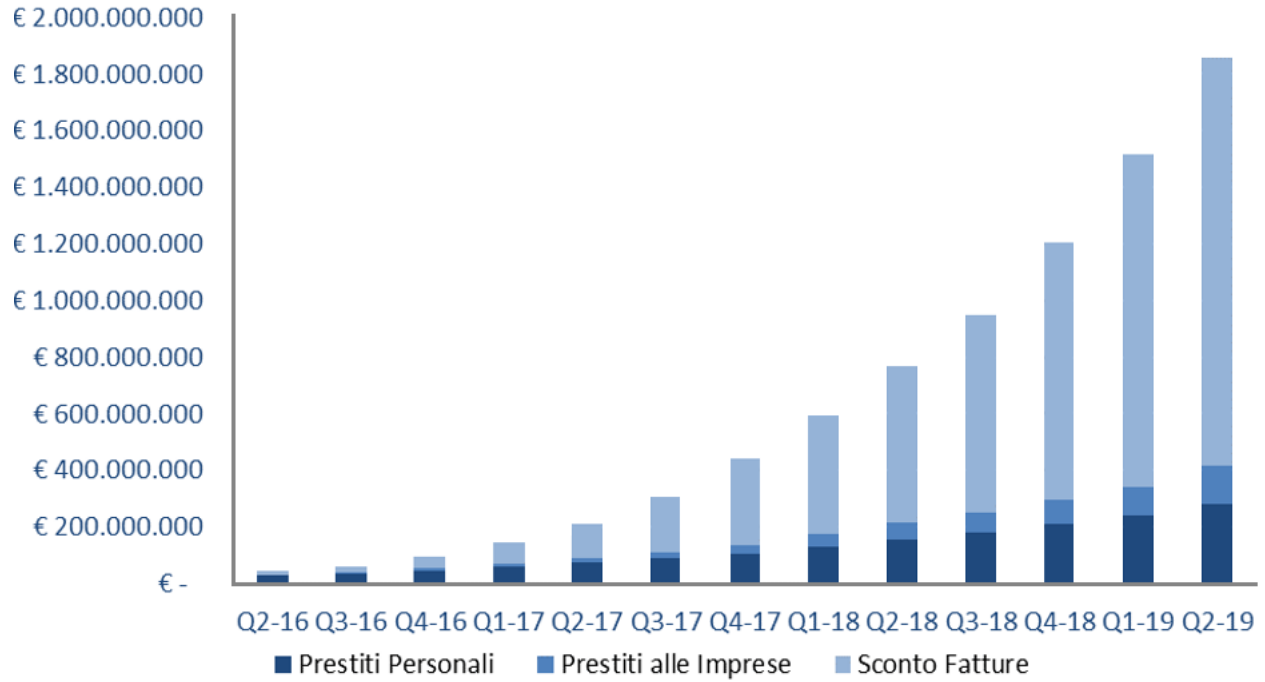
- **CashMe**
- **Credimi**
- **Fifty**
- **Workinvoice**

I volumi erogati sono **saliti** a **268.4 milioni di euro**, con una crescita del **+0,7%** rispetto al trimestre precedente e del +**101.9%** rispetto al secondo trimestre del 2018.

Fonte: P2P LENDING ITALIA, PRESTARE INFORMATI, dati aggiornati a luglio 2019

SCONTO FATTURE: il P2P lending italiano

Il montante complessivo erogato da inizio attività aziendale dal nostro campione, si avvicina ai due miliardi di euro, attestandosi a 1,856 milioni, con una crescita trimestre-su-trimestre del 23% e anno-su-anno del +142%.



- Outstanding performance risk management: % di fatture con ritardo 90 giorni sul totale portafoglio = 2,36%*
- Il fatturato delle aziende cedenti varia da 1 a 500 mln di Euro*

*DATI WORKINVOICE

Fonte: P2P LENDING ITALIA, PRESTARE INFORMATI, dati aggiornati a luglio 2019

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

So what... Il futuro inizia oggi, non domani

«Devi tornare indietro con me!»
«Indietro dove?»
«Indietro nel futuro»

- *Costruire **nuove modalità di relazione** Confidi-Imprese orientate al paradigma **Faster** & **Smarter***
- *Coniugare le stime tradizionali dell'impresa con analisi sulla **GOVERNANCE** e l'**ECOSISTEMA** in cui si muovono*
- *Mantenere il **PRESIDIO DEL TERRITORIO** come asset della relazione Confidi-Imprese*

©2019 • Vito Antonio Furio • 28/11/2019

Scarica la nuova app di approfondimento

CRIF FINANCE NEXT

Scarica su App Store

DISPONIBILE SU Google Play

Vito Antonio Furio | Credit Union, Local Bank and Guarantee Consortium Market Director - CRIF

v.furio@crif.com +39 335 353676

CRIF
Together to the next level